

## Business Developer Export Hydrao

HYDRAO, entreprise innovante au cœur de l'écosystème grenoblois, est aujourd'hui le leader des solutions connectées pour la préservation de l'eau potable.

Les solutions HYDRAO se situent à la croisée de grandes tendances : l'éco-responsabilité, les objets connectés et les services et plates-formes de suivi de la consommation d'eau et d'énergie. Nos solutions à haute valeur ajoutée s'adressent au grand public avec nos pommeaux de douche intelligents mais aussi aux professionnels grâce à nos solutions de suivi en temps réel de l'ensemble de leurs consommations en eau toujours avec comme objectif de réduire la consommation pour préserver l'eau potable. Nos solutions ont déjà séduit de nombreux clients à travers le monde (Etats Unis, Singapour, Angleterre...).

Nous souhaitons maintenant accélérer notre développement à l'International en ciblant des marchés stratégiques.

Nous vous proposons de venir rejoindre notre équipe de 15 personnes qui rassemble les métiers allant de la R&D, à l'industrialisation, la vente et le marketing. Chez HYDRAO vous travaillerez avec des personnes talentueuses et bienveillantes, très engagées et motivées par le développement durable et la satisfaction client, valeurs érigées en une charte partagée par tout le personnel.

### **Vos principales missions :**

#### **1. Marketing :**

- Participer à faire d'Hydrao un acteur incontournable, sur les marchés internationaux, des solutions intelligentes contribuant à une consommation d'eau responsable et durable
- Travailler avec les partenaires locaux pour adapter les messages et éventuellement les solutions aux caractéristiques particulières des pays concernés.
- Développer en coopération avec les partenaires locaux les actions marketing et commerciales assurant la visibilité des solutions Hydrao et la notoriété et l'image de l'entreprise

#### **2. Commercial :**

- Construire, suivre et motiver un réseau de partenaires internationaux qui contribueront à dynamiser les ventes sur les marchés stratégiques d'Hydrao
- Coopérer avec les partenaires locaux pour la mise en place des ventes e-commerce dans les pays à fort potentiel
- Responsabilité de l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaire et de marge commerciale à l'International fixés par le responsable commercial

Type d'emploi : CDI, avec déplacements internationaux à prévoir

Expérience : 2 à 3 ans comme commercial Export

Formation : Bac + 3 à 5 (ou 2 ans d'expérience en alternance ou retour VIE). Anglais écrit parlé indispensable avec une expérience significative du marketing digital

Salaire : 35 à 40 K€

**Pour nous rejoindre** : Envoyez votre CV et lettre de motivation à : [job@hydrao.com](mailto:job@hydrao.com)