

Ingénieur Commercial Hydrao B2B

HYDRAO, entreprise innovante au cœur de l'écosystème grenoblois, est aujourd'hui le leader des solutions connectées pour la préservation de l'eau potable.

Les solutions HYDRAO se situent à la croisée de grandes tendances : l'éco-responsabilité, les objets connectés et les services et plates-formes de suivi de la consommation d'eau et d'énergie. Nos produits à haute valeur ajoutée s'adressent bien sûr au grand public avec nos pommeaux de douche intelligents. Mais ils s'adressent également aux professionnels grâce à nos solutions globales, permettant de rendre les bâtiments plus économes en eau et en énergie.

Cette offre a déjà séduit de nombreux clients sur nos trois marchés stratégiques : l'habitat, le tourisme et les équipements collectifs.

Nous vous proposons de venir rejoindre notre équipe de 15 personnes qui rassemble les métiers allant de la R&D, à l'industrialisation, la vente et le marketing. Chez HYDRAO vous travaillerez avec des personnes talentueuses et bienveillantes, très engagées et motivées par le développement durable et la satisfaction client, valeurs érigées en une charte partagée par tout le personnel.

Vos principales missions :

- Participation à la définition de la stratégie adaptée aux marchés ciblés
- Développement commercial, de la prospection à la signature, de marchés B2B ciblés, identifiés comme stratégiques.
- Développement d'un réseau de partenaires sur les marchés considérés
- Responsabilité de l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaire et de marge commerciale fixés par le responsable commercial
- Développement de la fidélité et de la satisfaction des clients
- Développement, en coopération avec le Marketing, des références et des témoignages Clients mettant en valeur l'intérêt de l'offre Hydrao.
- Développement de la notoriété et de l'image de l'entreprise
- Participer à faire d'Hydrao un acteur incontournable sur le marché des solutions intelligentes contribuant à une consommation d'eau responsable et durable

Type d'emploi : CDI

Expérience : 2 à 3 ans comme commercial

Formation : Bac + 3

Salaire : 30 à 35 K€

Pour nous rejoindre : Envoyez votre CV et lettre de motivation à : job@hydrao.com